



## Sondagem de Mercado - Agendamento Nº 23

**Data:** 25/01/2023

**Horário:** 16:00

**Local:** Reunião virtual

**Assunto:** Soluções para o mercado de carbono e demais ativos resultantes da utilização de Soluções Baseadas na Natureza (SbN)

**Empresa Solicitante:** Hummingbirds

**Representante da empresa:** Renato Cintra Camargo

### Participantes do Governo do Estado:

Nome	Órgão	Cargo
Felipe Salles	SEAMA	Gerente da GPAIE
Ramon Moreira de Paula	SEAMA	Assessor Especial
Anneli Moraes Gonçalves	SEAMA	Assessora Especial

### Ata da Reunião

A reunião teve início com os cumprimentos do Gerente de Projetos Ambientais e Instrumentos Econômicos, Felipe Salles, que apresentou o objetivo da reunião e as ações desenvolvidas pela SEAMA para os mercados de carbono e SbN. Salientou que as sugestões obtidas a partir da sondagem de mercado serão utilizadas para estruturar uma carteira de projetos com o intuito de desenvolver o mercado jurisdicional de créditos de carbono de alta integridade no Espírito Santo. Na sequência, o representante da empresa Hummingbirds fez uma apresentação de seus negócios. A empresa em questão, se destaca por seu envolvimento em projetos de carbono, demonstra uma abordagem abrangente e estratégica em várias regiões. Uma parte central das discussões está focada no financiamento de projetos REDD e ARR. Desde estudos de pré-viabilidade até a certificação no mercado de carbono, a empresa está ativamente engajada em fases cruciais do desenvolvimento desses projetos. Valorizam as parcerias locais, como a colaboração com a associação de viveiros de nativas e citou projeto desenvolvido no sul da Bahia, indicando uma abordagem adaptativa e colaborativa. Além disso, apontou ênfase na busca por projetos com alta integridade ambiental, considerando áreas degradadas, reflorestamento e agricultura regenerativa. Essa abordagem ampla reflete o compromisso da empresa com práticas sustentáveis e impacto socioambiental positivo. A empresa tem a perspectiva de expandir os projetos no Brasil. Foi destacado a atuação global da empresa, com uma equipe central na França e



projetos em vários países, especialmente em nações em desenvolvimento. A flexibilidade em lidar com diferentes biomas e desafios específicos de cada região evidencia uma estratégia adaptativa. Desafios comuns, como a curva pessimista de preços e a necessidade de diversificação de receitas, são reconhecidos e abordados como forma de viabilizar os projetos. A discussão sobre custos de restauração por hectare e a busca por fontes adicionais de receita, como produtos agroflorestais, revelam uma compreensão detalhada dos desafios locais. No cenário brasileiro, destaca-se a inclusão de pequenos e médios proprietários nos projetos, com uma visão do estado como facilitador e promotor de acesso democrático. A menção de projetos agrupados em outras partes do mundo, como no Benin, na África, destaca a abordagem global da empresa. A discussão sobre projetos pilotos para o Estado e a sugestão de conexão com outras iniciativas demonstram um esforço contínuo em busca de sinergias e colaborações que fortaleçam o impacto positivo dos projetos financiados. A reunião foi encerrada com agradecimentos a todos os participantes, reiterando o compromisso da SEAMA em fornecer informações adicionais sobre as iniciativas relacionadas ao projeto em questão.